

**Unser Business in zwei Sätzen:** In Deutschland formulieren, entwickeln und produzieren. In aller Welt verbinden, beschichten, versiegeln, optimieren und reparieren. Und das machen wir nicht erst seit gestern. Als familiengeführter, gesunder Mittelständler beliefern wir seit über 100 Jahren die Industrie weltweit mit hochwertigen Produkten und Dienstleistungen auf Polymer-Basis.

**Dass unsere Kundenbeziehungen von langer Dauer sind,** liegt an unseren einzigartigen Produkten, einem gut funktionierenden, weltweiten Netzwerk aus Vertriebspartnern und begeisterten Mitarbeitern, die mit ihrem Knowhow und Ihrer partnerschaftlichen Art den Erfolg des Unternehmens sicherstellen.

**Dieses Umfeld schafft jede Menge Entwicklungsspielraum für deine Vertriebsambitionen.** Ein Produkt mit echtem Alleinstellungsmerkmal, ein attraktiver Markt mit viel Neukundenpotenzial und ein starkes Team im Rücken sind dein Fundament als

## Vertriebsingenieur Deutschland (w/m/d)

### Dein Vorteilspaket:

- Ein attraktives Gehalt, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice / mobiles Arbeiten
- Firmenwagen, Smartphone und hochwertige IT-Ausstattung
- Ein internationales B2B-Umfeld mit viel Gestaltungsspielraum
- Gründliche Einarbeitung und Möglichkeit zur dauerhaften Weiterbildung
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem sehr beweglichen Team mit offener Duz-Kultur
- Ein solides Unternehmen mit einer positiven Start-Up Mentalität

### Dein Aufgabengebiet:

- Projektleitung für den Einsatz unserer Produkte bei Bauprojekten im In- und Ausland
- Identifikation und Analyse neuer Anwendungen und Rückkopplung von Marktinformationen ins Unternehmen
- Neukundengewinnung und Betreuung von Bestandskunden im In- und Ausland
- Vertragsverhandlungen und Beratung der Kunden zu anspruchsvollen Fragestellungen
- Betreuung von Schlüsselkunden in direkter Absprache mit der Vertriebsleitung
- Vertrags- und Budgetverhandlung mit dem Kunden

### Deine Qualifikation:

- Dipl.-Ing. (Bachelor oder Master) Maschinenbau, Bauingenieurwesen, Polymerchemie
- Freude am Vertrieb und entsprechende Reisebereitschaft
- Hohe Selbstständigkeit und Organisationsfähigkeit
- Durchsetzungsstärke, gute kommunikative Fähigkeiten und Kundenorientierung
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Deinen nächsten Entwicklungsschritten steht also nichts mehr im Weg. Schicke einfach deine Bewerbung als PDF unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und eines möglichen Eintrittstermins an:

Sandra Pinter  
bewerbung@diamant-polymer.de  
+49 (0) 2166 9836 0

